



## Gemeinsam Wirbelsäulenchirurgie verändern

Die Entwicklung von wegweisenden chirurgischen Lösungen für den minimalinvasiven Eingriff an der Wirbelsäule ist unsere Motivation. Als Tochtergesellschaft der Richard Wolf GmbH verfügen wir über eine langjährige Fachkompetenz in den Bereichen Forschung und Entwicklung, Produktion und Vertrieb von innovativen Produkten in der Wirbelsäulenchirurgie und

unterstützen weltweit Ärzte und Kliniken mit umfangreichen Serviceangeboten, um bestmögliche chirurgische Ergebnisse zu erzielen. Unsere Produkte werden in über 60 Ländern eingesetzt und sind der Garant für eine hohe Patientenzufriedenheit. Werden Sie Teil unseres hoch motivierten professionellen Teams!

Zur Verstärkung unseres Teams der **RIWOspine GmbH** suchen wir zum nächstmöglichen Eintritt einen

## Gebietsvertriebsleiter Deutschland (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Eigenständiges, verantwortliches Arbeiten im zugeteilten AD-Gebiet sowie Umsatz- und Ergebnisverantwortung für das RIWOspine Produktportfolio
- Akquise von Neukunden und Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Produkt-, Preis- und Servicekompetenz nach Vorgabe im AD-Gebiet
- Beratung und Unterstützung der Anwender bei klinischen Applikationen sowie der Einkäufer bei Neu- oder Ersatzbeschaffungen
- Professionelle Produktschulungen und -einweisungen beim Kunden
- Besuch und Mitwirkung bei Kongressen, Messen und Workshops
- Kommunikation von markt- und produktrelevanten Informationen an Marketing und Produktmanagement
- Berichterstattung und Pflege des CRM-Systems
- Vertretung innerhalb des Teams bei Abwesenheit der Teamkollegen

### Ihr Profil:

- Ausbildung im medizinischen, medizintechnischen und/oder kaufmännischen Bereich
- Kenntnisse im Bereich Wirbelsäulenchirurgie und/oder endoskopische Operationstechniken sowie Erfahrungen als Medizinprodukteberater/in im Außendienst sind Voraussetzung
- Abschlussstarkes, erfolgsorientiertes Denken und Handeln
- Professionelles, verbindliches sowie kompetentes Auftreten
- Sichere und gewandte Kommunikations- und Kontaktstärke
- Reisebereitschaft
- Zielorientierung und Organisationsgeschick
- Selbstständigkeit, Zuverlässigkeit, Einsatzbereitschaft und Teamfähigkeit
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen

### Wir bieten:

- Eine verantwortungsvolle und interessante Aufgabe
- Attraktiven Verdienst
- Einen Firmen-Pkw (auch zur privaten Nutzung)
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Vielfältige Sozialleistungen und eine betriebliche Altersvorsorge

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

#### Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen!

Bitte senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter der **Kennziffer: W22XV10** an [bewerbung@richard-wolf.com](mailto:bewerbung@richard-wolf.com). Auf Grund unserer IT-Sicherheitsrichtlinien können wir nur Bewerbungen **im PDF-Format** berücksichtigen. Bei Fragen steht Ihnen Frau Großmann: Tel.-Nr. 07043/35-4233 gerne zur Verfügung.